

fp

Ciclo Formativo de Grado Medio

2.000 HORAS

Oferta de la Familia de
Comercio y Marketing

TÉCNICO EN ACTIVIDADES COMERCIALES



CINE-3b

Puestos de Trabajo que puedes desempeñar:

- Comerciante (autónomo)
- Reponedor/a
- Dependiente/a en general
- Encargado/a de tienda
- Vendedor/a técnico/a
- Representante comercial
- Cajero/a
- Atención al cliente
- Almacenista
- Promotor/a



IES JOSÉ MARÍA PÉREZ PULIDO

Plan de Formación

A través de una formación teórico-práctica, utilizando aplicaciones informáticas específicas de la Profesión, deberás cursar los siguientes módulos profesionales:

PRIMER AÑO:

- ✓ Aplicaciones Informáticas para el Comercio (AAN)
- ✓ Marketing en la Actividad Comercial (MRG)
- ✓ Gestión de Compras (GIN)
- ✓ Dinamización del Punto de Venta (DNA)
- ✓ Procesos de Venta (PVN)
- ✓ Inglés (LNT)
- ✓ Formación y Orientación Laboral (FOL)



SEGUNDO AÑO:

- ✓ Comercio Electrónico (OME)
- ✓ Gestión de un Pequeño Comercio (GEQ)
- ✓ Servicios de Atención Comercial (SRA)
- ✓ Técnicas de Almacén (CSN)
- ✓ Venta Técnica (VEA)
- ✓ Integración (ITG)
- ✓ Formación en Centros de Trabajo (FCT)



CONDICIONES DE ACCESO:

Para la admisión a estos Ciclos, en régimen presencial, se debe poseer, al menos, alguno de los siguientes cursos:

- ✓ Título de *Graduado en Secundaria*
- ✓ Título de *Técnico o Técnico Auxiliar*
- ✓ Haber superado el 2º curso del antiguo B.U.P
- ✓ Haber superado la *Prueba de Acceso*. Para inscribirse en ella, y poderla realizar el alumno/a debe tener, como mínimo, 17 años cumplidos en el año de realización de la prueba.



COMPETENCIA GENERAL:

Desarrollar actividades de distribución y comercialización de bienes y/o servicios, y en gestionar un pequeño establecimiento comercial, aplicando las normas de calidad y seguridad establecidas y respetando la legislación vigente.

COMPETENCIAS PROFESIONALES, PERSONALES Y SOCIALES:

- ✦ Realizar proyectos de viabilidad y de puesta en marcha y actividad de un pequeño comercio.
- ✦ Realizar la venta de productos y/o servicios a través de los distintos canales de comercialización.
- ✦ Garantizar el aprovisionamiento del pequeño negocio.
- ✦ Realizar actividades de animación del punto de venta.
- ✦ Realizar acciones de comercio electrónico.
- ✦ Realizar la gestión comercial y administrativa del establecimiento comercial, utilizando el hardware y software.
- ✦ Ejecutar las acciones de marketing definidas por la organización comercial.
- ✦ Ejecutar los planes de atención al cliente.
- ✦ Actuar con responsabilidad y autonomía en el ámbito de su competencia.
- ✦ Aplicar los protocolos y las medidas preventivas de riesgos laborales y protección ambiental.
- ✦ Resolver de forma responsable las incidencias relativas a su actividad.
- ✦ Aplicar procedimientos de calidad, de accesibilidad universal y de "diseño para todos".

Acceso a otros estudios:

- ✓ Bachillerato. (Si está en posesión del título de graduado en Secundaria)
- ✓ Ciclos Formativos de Grado Superior.

¿Cuándo tengo que solicitar plaza? y ¿Cuándo me matriculo?

- ✓ En los plazos establecidos en la orden que regula la admisión del alumnado en cada Curso Escolar.

¿Dónde puedo encontrar el impreso para reservar plaza?

- ✓ En nuestro Centro.
- ✓ En la página Web del Centro. (www.perezpulido.org).
- ✓ En la página Web de la Consejería de Educación, Universidades, y Sostenibilidad. (www.gobiernodecanarias.org/educacion).

¿Quién puede informarme si tengo alguna duda?

- ✓ Llama a cualquiera de los teléfonos

922 46 11 00 / 922 40 19 07

- ✓ Y también en la Secretaría de nuestro Centro, en horario de 10 a 13 horas de lunes a viernes, en la Calle Retamar, 20, de Los Llanos de Aridane